

Verkauf: Ertragsstarkes Handelsunternehmen in der Baunebenbranche

Unternehmensprofil

Das sehr erfolgreiche Unternehmen bietet Produkte für die Baunebenbranche an. Es lässt selbst entwickelte Produkte bei Lieferanten herstellen und ist ausserdem als klassischer Grosshändler tätig. Zu den Erfolgsfaktoren zählen:

- 10 treue Mitarbeitende, davon 4 im Aussendienst.
- Klarer Fokus auf den Schweizer Markt.
- Exzellente Margen dank selbst entwickelter Produkte.
- Zusätzlich zum Verkaufsgeschäft unterstützt das Unternehmen seine Kundschaft durch Beratungen und Schulungen.



In den vergangenen drei Jahren erwirtschaftete das Unternehmen einen durchschnittlichen Umsatz von 4.3 Mio. Franken sowie einen durchschnittlichen bereinigten EBIT von 1 Mio. Franken.

Käuferprofil

Das Angebot richtet sich an Unternehmen, die ihre Produktpalette ergänzen, ihre Absatzkanäle ausbauen oder Kapazitäten erweitern möchten. Auch für eine Unternehmerpersönlichkeit mit Eigenkapital und langjähriger Erfahrung bietet der Kauf eine hervorragende Ausgangssituation.

Zielsetzung

Der Inhaber beabsichtigt, die Firma altershalber in neue Hände zu übergeben. Ziel ist der Verkauf sämtlicher Aktienanteile. Der langfristige Erhalt des Unternehmens und der Arbeitsplätze haben Priorität. Der Inhaber steht daher während der Übergangsphase für eine sorgfältige Einführung gerne zur Verfügung.

Fakten

Verkaufspreis	Auf Anfrage
Rechtsform	Aktiengesellschaft
Firmendomizil	Deutschschweiz
Mitarbeitende	10

Nächster Schritt

Detaillierte Informationen erhalten Sie nach Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung und nach Zustellung des CV und Firmenprofils.

Ihr Ansprechpartner



Vincent Hafner
Unternehmensverkauf
+41 44 207 28 10
vincent.hafner@vzch.com